

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Мурманский арктический государственный университет»
(ФГБОУ ВО «МАГУ»)

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Б1.О.21 Внешнеэкономическая деятельность

(название дисциплины (модуля) в соответствии с учебным планом)

**основной профессиональной образовательной программы
по направлению подготовки**

38.03.02 Менеджмент

(код и наименование направления подготовки)

Логистика и управление предприятием

(наименование направления (профиля / профилей / магистерской программы)

высшее образование – бакалавриат

уровень профессионального образования: высшее образование – бакалавриат / высшее образование –
специалитет, магистратура / высшее образование – подготовка кадров высшей квалификации

бакалавр

квалификация

очная

форма обучения

2022

год набора

Составитель(и):
Щебарова Н.Н., д.э.н., проф.,
профессор кафедры экономики и
управления

Утверждена на заседании кафедры
экономики и управления
Института креативных индустрий и
предпринимательства
(протокол №8 от 15.03.2022 г.)

Зав. кафедрой

подпись

Беспалова С.В.
Ф.И.О.

1. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) - формирование у обучающихся знаний о сущности сферы хозяйственной деятельности, связанной с международной производственной интеграцией и кооперацией, экспортом и импортом товаров и услуг, выходом на внешний рынок.

2. ТРЕБОВАНИЯ К РЕЗУЛЬТАТАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

В результате освоения дисциплины (модуля) формируются следующие компетенции:

ОПК-3 - Способен разрабатывать обоснованные организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, содействовать их реализации в условиях сложной и динамичной среды и оценивать их последствия;

Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с индикаторами достижения компетенций

| Компетенция | Индикаторы компетенций | Результаты обучения |
|--|---|--|
| ОПК-3 - Способен разрабатывать обоснованные организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, содействовать их реализации в условиях сложной и динамичной среды и оценивать их последствия; | ОПК-3.1. Владеем навыками организационно-экономического обоснования управленческих решений ОПК-3.2. Владеет навыками управления реализацией управленческих решений в условиях риска и неопределенности ОПК-3.3. Умеет оценивать экономическую, социальную и бюджетную эффективность реализации управленческих решений | <p><i>Знать:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> — понятие внешнеэкономической деятельности, виды внешнеэкономической деятельности; — виды международных торговых сделок; — формы и особенности международных торговых сделок; — перечень и назначение основных документов в международной торговле; — риски, связанные с внешнеэкономической деятельностью, их классификация и методы по снижению их уровня; — основные направления внешнеторговой политики государства, способы регулирования международного товарооборота; — международный рынок транспортных услуг, его структура; — договор купли-продажи (контракт) во внешнеэкономической деятельности; — особенности документооборота при экспорте |
| | | <p><i>Уметь:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> — проводить ценовой анализ при подготовке сделки и расчет мировых цен на товары; — подготовить внешнеторговую сделку; |

| | | |
|--|--|--|
| | | <ul style="list-style-type: none"> — вести деловой протокол: организационные вопросы и деловой этикет; — уметь проводить деловую переписку: подготовка коммерческих предложений и запросов; — подготовить договор купли-продажи (контракт) во внешнеэкономической деятельности |
| | | <p><i>Владеть:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> — современной методологией планирования в области внешнеэкономической деятельности предприятия; — навыками интерпретации информации, характеризующей параметры внешней торговли; — процедурами управления внешнеэкономической деятельностью предприятия |

3. УКАЗАНИЕ МЕСТА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) В СТРУКТУРЕ ОСНОВНОЙ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ.

Дисциплина (модуль) «Внешнеэкономическая деятельность» относится к обязательной части образовательной программы.

4. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) В ЗАЧЕТНЫХ ЕДИНИЦАХ С УКАЗАНИЕМ КОЛИЧЕСТВА АКАДЕМИЧЕСКИХ ЧАСОВ, ВЫДЕЛЕННЫХ НА КОНТАКТНУЮ РАБОТУ ОБУЧАЮЩИХСЯ С ПРЕПОДАВАТЕЛЕМ (ПО ВИДАМ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ) И НА САМОСТОЯТЕЛЬНУЮ РАБОТУ ОБУЧАЮЩИХСЯ.

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетные единицы или 108 часов (из расчета 1 ЗЕ= 36 часов).

| Курс | Семестр | Трудоемкость в ЗЕ | Общая трудоемкость (час.) | Контактная работа | | | Всего контактных часов | Из них в интерактивной форме | Кол-во часов на СРС | | Кол-во часов на контроль | Форма контроля |
|--------|---------|-------------------|---------------------------|-------------------|----|----|------------------------|------------------------------|-------------------------------|-----------------------------|--------------------------|----------------|
| | | | | ЛК | ПР | ЛБ | | | Общее количество часов на СРС | из них – на курсовую работу | | |
| 2 | 4 | 3 | 108 | 18 | 20 | | 38 | 8 | 70 | | | зачет |
| Итого: | | 3 | 108 | 18 | 20 | | 38 | 8 | 70 | | | зачет |

Интерактивная форма реализуется в виде дискуссии и кейс-заданий по тематикам дисциплины.

5. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ, СТРУКТУРИРОВАННОЕ ПО ТЕМАМ (РАЗДЕЛАМ) С УКАЗАНИЕМ ОТВЕДЕННОГО НА НИХ КОЛИЧЕСТВА АКАДЕМИЧЕСКИХ ЧАСОВ И ВИДОВ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ

| № п/п | Наименование раздела, темы | Контактная работа | | | Всего контактных часов | Из них в интерактивной | Кол-во часов на СРС | Кол-во часов на контроль |
|-------|---|-------------------|-----------|----------|------------------------|------------------------|---------------------|--------------------------|
| | | ЛК | ПР | ЛБ | | | | |
| 1 | Тема №1. Введение во внешнеэкономическую деятельность | 1 | 2 | | 3 | | 6 | |
| 2 | Тема №2. Роль государства во внешнеэкономической деятельности | 2 | 2 | | 4 | | 8 | |
| 3 | Тема №3. Международные торговые сделки | 2 | 2 | | 4 | 2 | 8 | |
| 4 | Тема №4. Структура и содержание внешнеторгового контракта. | 2 | 2 | | 4 | | 8 | |
| 5 | Тема №5. Базисные условия поставки и транспортное обеспечение во внешней торговле. | 2 | 2 | | 4 | 2 | 8 | |
| 6 | Тема №6. Валютно-платежные условия внешнеэкономических сделок. | 2 | 2 | | 4 | 2 | 8 | |
| 7 | Тема №7. Страхование внешнеэкономической деятельности | 2 | 2 | | 4 | | 6 | |
| 8 | Тема №8. Документы во внешнеэкономической деятельности. Таможенное оформление внешнеторговых операций | 2 | 2 | | 4 | 2 | 6 | |
| 9 | Тема №9. Планирование внешнеэкономической деятельности предприятий. | 2 | 2 | | 4 | | 6 | |
| 10 | Тема №10. Оценка эффективности внешнеэкономической деятельности предприятий. | 1 | 2 | | 3 | | 6 | |
| | Зачет | | | | | | | - |
| | ИТОГО: | 18 | 20 | - | 38 | 8 | 70 | |

Содержание дисциплины (модуля)

Тема №1. Введение во внешнеэкономическую деятельность

Внешнеэкономическая деятельность предприятия. Основные формы внешнеэкономических связей России. Характеристика основных форм внешнеэкономических связей, их современное состояние. Проблемы и перспективы развития.

Тема №2. Роль государства во внешнеэкономической деятельности

Внешнеэкономический комплекс РФ и его структура. Характеристика основных функций органов государственного управления внешнеэкономическими связями в РФ. Органы и организации, содействующие развитию внешнеэкономических связей России. Основные проблемы развития внешнеэкономического комплекса в современных условиях.

Внешнеторговая политика, ее методы и тенденции. Особенности регулирования экспортной и импортной деятельности. Экономические методы регулирования экспортного производства. Административные методы регулирования экспортного производства. Необходимость лицензирования и квотирования экспорта и импорта. Контроль за безопасностью ввозимых товаров.

Тема №3. Международные торговые сделки

Этапы проведения международных аукционов. Этапы международных тендеров. Определение внешнеторговой операции. Объекты и субъекты внешнеторговых коммерческих операций. Основные и обеспечивающие операции внешней торговли. Определение операций экспорта и импорта. Операции встречной торговли. Основные условия бартерной сделки, ее достоинства и недостатки. Основные условия встречных сделок. Договора консигнации, комиссии, агентские операции.

Тема №4. Структура и содержание внешнеторгового контракта.

Назовите основные этапы проведения деловых переговоров. Способы получения внешнеторговой информации. Основные этапы изучения внешнего рынка. Критерии выбора внешнеторгового партнера. Основные стадии проведения деловых переговоров. Основные требования в деловой переписке. Типовой внешнеторговый контракт купли-продажи. Основные ошибки при составлении контрактов купли-продажи. Порядок исполнения контрактов. Виды цен. Виды сдачи-приемки. Определение качества и количества.

Тема №5. Базисные условия поставки и транспортное обеспечение во внешней торговле.

Основные группы терминов ИНКОТЕРМС. Базисные условия поставки.

Тема №6. Валютно-платежные условия внешнеэкономических сделок.

Основные формы расчетов, применяемые во внешней торговле и устанавливаемые в контракте, их достоинства и недостатки. Валюта платежа и валюта цены контракта.

Тема №7. Страхование внешнеэкономической деятельности

Понятие и цель транспортного страхования грузов во внешней торговле. Преимущества транспортного страхования грузов. Стороны договора страхования. Страховые риски. Страховая стоимость и страховая сумма.

Тема №8. Документы во внешнеэкономической деятельности. Таможенное оформление внешнеторговых операций

Документы, необходимые для подготовки экспортной сделки; импортной сделки. Факторы, определяющие выбор транспортного средства. Международная перевозка грузов. Таможенные процедуры во внешнеэкономической деятельности. Виды таможенных пошлин и их назначение. Функции таможенного контроля. Виды таможенных режимов. Методы расчета таможенной стоимости.

Тема №9. Планирование внешнеэкономической деятельности предприятий.

Планирование во внешнеэкономической деятельности. Виды стратегий во внешнеэкономической деятельности вы знаете. Особенности бизнес-планов международных проектов.

Тема №10. Оценка эффективности внешнеэкономической деятельности предприятий.

Понятие эффекта и эффективности во внешней торговле. Эффективность экспортных операций. Эффективность импортных операций.

6. ПЕРЕЧЕНЬ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ, НЕОБХОДИМОГО ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ).

Основная литература:

1. Покровская, В. В. Внешнеэкономическая деятельность в 2 ч. Часть 1.: учебник для вузов / В. В. Покровская. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 376 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-02065-6. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <http://biblio-online.ru/bcode/451970>

2. Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 10-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2020. — 450 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-9916-9615-9. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <http://biblio-online.ru/bcode/449856>

Дополнительная литература:

3. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник и практикум для академического бакалавриата / В. В. Зубенко, О. В. Игнатова, Н. Л. Орлова, В. А. Зубенко. — М.: Издательство Юрайт, 2018. — 409 с. — (Серия: Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-01021-3. - [Электронный ресурс]. - URL: <https://biblio-online.ru/book/1E614BBD-3FF7-4302-B8F8-7D4BD36AF782/mirovaya-ekonomika-i-mezhdunarodnye-ekonomicheskie-otnosheniya>

7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

В образовательном процессе используются:

– учебные аудитории для проведения учебных занятий, оснащенные оборудованием и техническими средствами обучения: учебная мебель, ПК, оборудование для демонстрации презентаций, наглядные пособия;

– помещения для самостоятельной работы обучающихся, оснащенные компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду МАГУ.

7.1 ПЕРЕЧЕНЬ ЛИЦЕНЗИОННОГО И СВОБОДНО РАСПРОСТРАНЯЕМОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ:

Лицензионное программное обеспечение отечественного производства

Kaspersky Anti-Virus

Лицензионное программное обеспечение зарубежного производства

MS Office

Windows 7 Professional

Windows 10

Свободно распространяемое программное обеспечение отечественного производства

7Zip

Свободно распространяемое программное обеспечение зарубежного производства

Adobe Reader

FlashPlayer

Google Chrome

Mozilla FireFox

Notepad++

Skype

7.2 ЭЛЕКТРОННО-БИБЛИОТЕЧНЫЕ СИСТЕМЫ:

1. ЭБС издательства «Лань» <https://e.lanbook.com/>

2. ЭБС издательства «Юрайт» <https://biblio-online.ru/>

3. ЭБС «Университетская библиотека онлайн» <https://biblioclub.ru/>

7.3 СОВРЕМЕННЫЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ БАЗЫ ДАННЫХ

1. Информационно-аналитическая система SCIENCE INDEX

2. Электронная база данных Scopus

3. Базы данных компании CLARIVATE ANALYTICS

7.4. ИНФОРМАЦИОННЫЕ СПРАВОЧНЫЕ СИСТЕМЫ

1. Справочно-правовая информационная система Консультант Плюс
<http://www.consultant.ru/>
2. ООО «Современные медиа технологии в образовании и культуре».
<http://www.informio.ru/>.

8. ИНЫЕ СВЕДЕНИЯ И МАТЕРИАЛЫ НА УСМОТРЕНИЕ ВЕДУЩЕЙ КАФЕДРЫ

Не предусмотрено.

9. ОБЕСПЕЧЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ ДЛЯ ЛИЦ С ОВЗ

Для обеспечения образования инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья реализация дисциплины может осуществляться в адаптированном виде, с учетом специфики освоения и дидактических требований, исходя из индивидуальных возможностей и по личному заявлению обучающегося.